

Arbeiten bei NetPeppers



JUNIOR SALES MANAGER (m/w/d)

Gut funktionierende Netzwerke sind unsere Leidenschaft. Als junges, kreatives und international agierendes Unternehmen, legen wir Wert auf unkonventionelle Arbeitsweisen und flache Hierarchien. Unsere Kunden profitieren von smarten Lösungen und Produkten der Datenmesstechnik, um damit Netzwerke zu errichten, zu warten, zu optimieren. **FOR BETTER NETWORKS!**

Ihre Aufgaben

- Aus- und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen unseres Händler- und Partnernetzwerkes
- Strategische und operative Entwicklung eines definierten Hersteller-Portfolios
- Aktive Betreuung von erklärungsbedürftigen, technischen Produkten im Bereich der WLAN Messtechnik, aktiver IT, Infrastruktur Komponenten, Handheld Kabel- und Netzwerkmesstechnik
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und Vertriebsaktionen
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und deren erfolgreiche Umsetzung
- Technische Beratung und Schulung von Vertriebspartnern und Endkunden

Voraussetzungen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder technisch ausgerichtete Ausbildung
- IT-Produkt- und Marktkenntnisse, idealerweise im Bereich WLAN oder IT Infrastruktur
- Erfahrung und technisches Verständnis in Anwendung von IT Soft- und Hardware Lösungen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe Belastbarkeit, Zuverlässigkeit und Flexibilität

Wir bieten

- Attraktives Gehalt mit fairer leistungsorientierter Provisionsvergütung
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch externe wie interne Trainings
- Modernes und junges Unternehmen mit flachen Hierarchien und ausgeprägtem Teamgedanken
- Firmenbüro in 82284 Grafrath, mit ausreichend Platz und kostenfreien Getränken für alle Mitarbeiter
- Wir stellen neuestes Kommunikationsequipment, auch zur privaten Nutzung zur Verfügung

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an kmeier@netpeppers.com.