

Der Virtuelle Verkaufsraum

BASIC EDITION

Ende zu Ende - vom Erstkontakt bis zum rechtskonformen Vertragsabschluss

Mit dem virtuellen Verkaufsraum in der BASIC EDITION bietet die T-Systems einen All-In-One Ansatz. Damit kann der gesamte Vertriebsprozess online durchgeführt werden, inklusive rechtsverbindlicher eSignatur und unter Einhaltung aktuell geltender DSGVO- und IT-Security-Vorschriften.

Ihr Vorteil

- ✓ **Software-as-a-Service:** zu 100% Cloud bzw. browserbasiert (kein Download von Software nötig); Screen-Sharing sowie 360 Grad Produkt-Demos möglich
- ✓ **Einfache Integration:** Standard-Schnittstellen zu Office365, iCloud und Google Calendar
- ✓ **Rechtssichere elektronische Unterschrift:** 100% Datensicherheit und Compliance Einhaltung DSGVO / GDPR für ganzheitlichen digitalen Vertrieb im New Work
- ✓ **Support** per Email oder Telefon
- ✓ **Kurze Time to Market:** Lösung kann sofort in der Stand-Alone-Variante genutzt werden

Funktionen:

- Online Meeting (Videokonferenz: Sprach- und Videofunktion) für max. 5 Teilnehmer für Beratung und Verkauf
- Teilen von Bildschirmhalten
- Whiteboard mit Bearbeitung/Import von PDF Dokumenten sowie unterstützenden Zeichentools
- Textchat
- Austausch von Dateien
- Online Terminbuchung
- E-Signatur

FÜR 40 €* IM MONAT

Jetzt den Digitalen Verkauf starten

* Das Angebot bezieht sich auf eine Lizenzgebühr pro Named User und Monat, inkl. Support zuzüglich Mehrwertsteuer. Die Vertragslaufzeit beträgt mindestens 12 Monate mit anschließender jährlicher Verlängerung. Mindestabnahmemenge ist 1 Named User.

Kontakt

T-Systems International GmbH
Hahnstraße 43 d, 60528 Frankfurt am Main

E-Mail:

Virtueller-Verkaufsraum@t-systems.com

Der Virtuelle Verkaufsraum

PREMIUM EDITION

Ende zu Ende - vom Erstkontakt bis zum rechtskonformen Vertragsabschluss

Mit dem virtuellen Verkaufsraum in der PREMIUM EDITION bietet die T-Systems einen hochgradig flexiblen und anpassbaren All-In-One Ansatz. Damit kann der gesamte Vertriebsprozess online durchgeführt werden, inklusive rechtsverbindlicher eSignatur und unter Einhaltung aktuell geltender DSGVO- und IT-Security-Vorschriften inkl. möglicher Archivierung und Integrationen in Ihre Systeme.

Ihr Vorteil

- ✓ **Software-as-a-Service:** zu 100% browserbasiert (kein Download von Software nötig); Co-Browsing, Screen-Sharing sowie 360 Grad Produkt-Demos möglich
- ✓ **Einfache Integration:** Standard-Schnittstellen zu Office365, Lotus Notes, Salesforce u. a., Integrationsleistungen in Individualsysteme über T-Systems möglich
- ✓ **Rechtssichere elektronische Unterschrift:** 100% Datensicherheit und Compliance Einhaltung DSGVO / GDPR sowie MiFID II für ganzheitlichen digitalen Vertrieb im New Work
- ✓ **Alle Kommunikationskanäle in einer flexiblen und maßgeschneiderten Lösung:** WhatsApp, WeChat, Telegramm, SMS, Facebook & Co, Gesprächsverlauf inkl. digitaler Archivierung möglich
- ✓ **Anpassbares CI** und somit Ihr Firmenlogo und Farben
- ✓ **Kurze Time to Market:** Lösung kann nach kurzer Setup Phase sofort genutzt werden

Grundfunktionen:

- Online Meeting (Videokonferenz, Whiteboard, Beratung Workshops)
- Online Terminbuchung
- API Zugang / Konnektoren (Integration von Drittanbieter-Software)
- SMTP-Mail-Dienst
- Eigene Domain
- Monatliches Reporting
- Bereitgestellte Landing Page

Erweiterungsmöglichkeiten:

- Kalendersynchronisation
- E-Signatur
- Instant Messaging
- Recording
- Co-Browsing
- Mehrsprachigkeit

Preis auf Anfrage und nach genauer Definition

Kontakt

T-Systems International GmbH
Hahnstraße 43 d, 60528 Frankfurt am Main

E-Mail:

Virtueller-Verkaufsraum@t-systems.com