

Lagafors sucht einen **technischen Verkäufer (m/w/d)!**

HEUTE BEWERBEN

Technischer Verkäufer (m/w/d) für Lagafors gesucht

Haben Sie Erfahrung als technischer Verkäufer und sind motiviert für unsere Kunden einen bestmöglichen Service zu bieten? Dann suchen wir genau Sie!

Lagafors GMBH sucht ab sofort nach einem motivierten technischen Verkäufer für das deutsche Vertriebsteam. Seit unserer Unternehmensgründung im Jahr 1962 haben wir uns stetig weiterentwickelt und sind heute auf dem Gebiet der Installation kleiner, mittlerer und großer Reinigungssysteme für die Lebensmittelindustrie marktführend. Wir liefern komplette Hygienelösungen aus eigener Herstellung, die von stationären und mobilen Reinigungssystemen bis zu Spülmaschinen und Zubehör reichen. Unsere Kompetenz erstreckt sich von der Herstellung und Installation einzelner Komponenten (Pumpen, Spülmaschinen usw.) bis zur Ideengebung, Lösungserstellung und Konstruktion großer zentralisierter Reinigungssysteme. Weitere Informationen zu unserem Unternehmen und unseren Produkten finden Sie auf www.lagafors.de.

Wir bieten Ihnen

Als unser neuer Verkäufer ermitteln Sie den Bedarf unserer Kunden für eine verbesserte Lebensmittelhygiene, um dann unsere kundenspezifischen Lösungen aus unserem Reinigungssystemangebot anzubieten. Sie bearbeiten aktiv neue Kunden, haben aber auch Kontakt zu Bestandskunden aus der Lebensmittelindustrie. Dabei gehören Sie zu unserem Büro in Oberkotzau, verbringen aber einen großen Teil Ihrer Arbeitszeit bei unseren Kunden. Sie werden für eine Region in Deutschland verantwortlich sein sowie zusammen mit unserem anderen deutschen Verkäufer die Verantwortung für die Vertretung von Lagafors in Deutschland haben. Ihre Kundenorientierung und gute Servicebereitschaft sollen dazu beitragen, dass das Lagafors Produkt- und Dienstleistungsangebot für unsere Kunden eine weiterhin interessante Alternative bleibt. Wir bieten eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit, die der richtigen Person hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten geben kann. Sie gehören einem motivierten und erfahrenen Vertriebsteam an, das gemeinsam die Verpflichtungen gegenüber den Kunden von Lagafors erfüllt. Ihre Tätigkeit orientiert sich an klar aufgestellten Zielen, und verlangt daher, dass Sie sowohl selbstständig als auch im Team arbeiten können.

Ihr Profil

Sie sollten über eine kaufmännische Ausbildung mit technischen Kenntnissen aufweisen und gerne einige Jahre Erfahrung als technischer Verkäufer bei Kunden haben. Sie sollten über einen guten Umgang mit Kunden verfügen und geschickt sein Produkte gut darzustellen und zu verkaufen. Idealerweise haben Sie Vertriebserfahrungen mit Produkten für die Lebensmittelindustrie. Wir schätzen Erfahrungen und Kenntnisse aus ähnlichen Arbeitsaufgaben hoch an, am wichtigsten ist jedoch, dass Sie über die richtigen persönlichen Kompetenzen und Fertigkeiten verfügen.

Sie sollten über folgende Kompetenzen verfügen:

- Sie haben ein gutes technisches und wirtschaftliches Verständnis.
- Sie sind in der Lage, Möglichkeiten und Problemlösungen zu finden.
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes unternehmerisches und analytisches Denken.
- Sie verfügen über soziale Kompetenzen und Teamfähigkeiten.
- Sie sind stark motiviert unseren Kunden den besten Service zu bieten und die besten Produkte zu verkaufen.
- Sie wollen Ihre berufliche Erfahrung weiterentwickeln und auf einem hohen Niveau Leistung erbringen.
- Sie schaffen es leicht Beziehungen aufzubauen und mit anderen Personen zusammenzuarbeiten.
- Sie verfügen über eine genaue, selbstregulierte und strukturierte Arbeitsweise.
- Sie arbeiten serviceorientiert und können Kundenkontakt am Telefon und bei Kundenbesuch pflegen.
- Sie verfügen über gute Computerkenntnisse und idealerweise haben sie Erfahrungen mit dem ERP-Systeme und/oder mit CRM-Systeme.
- Sie verfügen über gute Deutsch- und Englischkenntnisse.Sie verfügen über einen Führerschein der Klasse B

Ist das eine neue Herausforderung für Sie?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, wobei die Auswahl laufend erfolgt. Warten Sie also nicht damit, Ihre Bewerbung einzureichen.

Senden Sie Ihre Bewerbung an: karriere@lagafors.de.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!