



**Qualität.
Verantwortung.
Teamspirit.**

**Für unsere Zentrale in Gütersloh
suchen wir einen**

Sales Manager (m/w/d)

Güth & Wolf entwickelt und produziert hochanspruchsvolle technische Schmaltextilien für führende internationale Kunden aus den Bereichen Automotive, Luftfahrt sowie Branchen wie der Windenergie, Personenschutz und Sicherheitstechnik. Wir sind einer der Innovations- und Qualitätsführer auf unserem Spezialgebiet in Europa und beschäftigen mehr als 320 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an drei Standorten in Deutschland.

Als textilaffine Verkäufer-Persönlichkeit bringen Sie Ihr ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Ihr Gespür für Menschen und Märkte gewinnbringend ein. Sie suchen eine neue Herausforderung mit großem Gestaltungspotential bei einem innovativen, erfolgreichen und familiären Hidden Champion.

BENEFITS, AUF DIE SIE SICH FREUEN KÖNNEN

Als Teil unseres innovativen, wirtschaftlich gesunden Familienunternehmens

- profitieren Sie von familienfreundlichen Arbeitszeiten, Gleitzeit und der Option zum mobilen Arbeiten (zwei Tage pro Woche)
- können Sie auf einen unbefristeten, sicheren Job mit individuellen Weiterbildungen bauen
- erhalten Sie eine attraktive Vergütung, freiwillige und tarifliche Sonderzahlungen sowie 30 Tage Urlaub
- bieten wir Ihnen eine betriebliche Altersvorsorge und finanzielle Bezuschussung zu vermögenswirksamen Leistungen
- arbeiten Sie zentral im Herzen von Gütersloh mit fußläufig zu erreichenden Grünanlagen und der angrenzenden Innenstadt

AUFGABEN, DIE SIE BEGEISTERN

- Sie pflegen und erweitern systematisch bestehende Kundenbeziehungen, u.a. für renommierte Kunden aus den Bereichen PSA/Industry/Composite
- Sie erkennen Marktchancen, bauen proaktiv die Vertriebsaktivitäten aus und akquirieren neue Kunden, primär in Europa
- In enger partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit anderen Fachabteilungen verantworten Sie das Auftragsmanagement, inkl. Erarbeitung technischer Anforderungen mit und beim Kunden
- Sie verhandeln und erstellen Preisangebote bzw. Rahmenverträge
- Ihnen bereitet es Freude, das Unternehmen auf Geschäftsreisen zu Messen, Kunden o. ä. zu repräsentieren

QUALIFIKATIONEN UND FÄHIGKEITEN, DIE ÜBERZEUGEN

- Sie besitzen mehrjährige Vertriebserfahrung von technischen Textilien, idealerweise im internationalen Umfeld
- Sie bringen ein gutes technisches Verständnis und Kenntnisse der textilen Wertschöpfungskette mit
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift ist für Sie selbstverständlich, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Sie haben große Freude daran, das Geschäft weiter auszubauen. Des Weiteren prägt Sie eine analytische und strukturierte Vorgehensweise, gepaart mit selbständiger und transparenter Arbeitsorganisation
- Ein souveränes und sympathisches Auftreten sowie exzellente Kommunikationsfähigkeiten runden Ihr Profil ab

Das klingt nach einer perfekten Stelle für Sie? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Güth & Wolf GmbH

Personalabteilung
Herzebrocker Straße 1-3
33330 Gütersloh

www.gueth-wolf.de
personal@gueth-wolf.de

Ihr Ansprechpartner
Marcus Meyer, Telefon +49 5241 879-256