

## ANTRIEBSKRAFT MIT HERZ



### Werde unser Sales-Hero für Ersatzteile bei Sterki-HTP!

Baue auf deinem technischen Know-how auf und gestalte mit uns die Zukunft umweltfreundlicher Antriebslösungen für Bau- und Landmaschinen sowie Aggregate-Hersteller.

Als Sales-Manager für Ersatzteile bringst du nicht nur Dieselherzen zum Pulsieren, sondern sicherst auch die Zuverlässigkeit unserer Kunden – sei ein Teil unseres Teams und gestalte eine sichere Zukunft mit.

### WARUM STERKI-HTP:

Seit 1967 liefern wir **leistungsstarke, zuverlässige Antriebsaggregate**, die sicherstellen, dass Operationen in Krankenhäusern nicht abgebrochen werden müssen, Nutztiere ihr Futter bekommen, Ware nicht verdirbt und ausbrechende Feuer im Keim erstickt werden.

Vom **CO2-neutralen Antriebsmotor bis zum Dieselmotor der neuesten Abgasnorm** bieten wir **maßgeschneiderte Lösungen** und begleiten unsere Kunden über den gesamten Produktlebenszyklus. Mit **über 50 Jahren Erfahrung** sind wir der **verlässliche Partner für innovative und nachhaltige Antriebstechniken**.

### DEINE AUFGABEN:

- ✓ Proaktive Neukundenakquise und **kontinuierlicher Ausbau des Kundenstamms** durch persönliche Besuche, Telefonate und schriftliche Korrespondenz; mit etwa 20% der Arbeitszeit direkt beim Kunden vor Ort
- ✓ **Identifikation und Analyse von Markt- und Kundenbedürfnissen** zur Erstellung maßgeschneiderter Angebote, Festlegung von Sonderpreisen sowie Verhandlung von Volumenverträgen und Bonusvereinbarungen
- ✓ Durchführung von Preiskalkulationen, Erstellung von Verkaufsstatistiken und umfassenden Marktanalysen zur **Entwicklung effektiver Vertriebsstrategien und -aktionen**
- ✓ Kontinuierliches Reporting und **detaillierte Analyse der Vertriebsaktivitäten** sowie stetige Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation zur Identifikation von Chancen und Risiken
- ✓ **Aktive Begleitung von Verkaufsförderungsmaßnahmen** wie Messen, Schulungen und Workshops zur Steigerung der Kundenbindung und zur Förderung des Vertriebs Erfolgs



### DEIN PROFIL:

-  **Berufserfahrung im Ersatzteilvertrieb**, idealerweise aus den Bereichen Verbrennungsmotoren, Fahrzeuge oder Aggregate
-  Eine **abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung** und ein ausgeprägtes technisches und kaufmännisches Verständnis
-  Sehr **gute Kommunikationsfähigkeiten** in Verbindung mit Verhandlungsgeschick und einer starken Kundenorientierung
-  **Hohes Engagement und eine eigenverantwortliche, lösungsorientierte Arbeitsweise**
-  Gute Deutsch- und Englischkenntnisse oder die Bereitschaft diese schrittweise auszubauen  
**Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen in Deutschland und Österreich**
-  **Gültiger Führerschein** der Klasse B

### DAS BIETEN WIR DIR:

- ✓ **Viel Raum für deine eigenen Ideen und Vorstellungen** und die Möglichkeit diese individuell umzusetzen
- ✓ **Rückhalt in einem dynamischen und engagierten Team**
- ✓ Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem **erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen**
- ✓ **Flache Hierarchien** und damit **kurze Entscheidungswege**
- ✓ Zeit zur Erholung: Neben **30 Tagen Urlaub** erhältst du bei uns noch **zusätzlich 5 Brückentage**
- ✓ Die Möglichkeit der **mobilen Arbeit** und individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- ✓ **Anerkennung und Wertschätzung deiner Leistung** werden bei uns gelebt

### WIR KONNTEN DICH ÜBERZEUGEN? DANN BEWIRB DICH JETZT!

#### DEIN ANSPRECHPARTNER:

Uwe Becker

Vertriebsleiter

Tel.: +49 7261 40622 145

E-Mail: [u.becker@sterki.eu](mailto:u.becker@sterki.eu)

