

Die getAir GmbH gehört zu den Weltmarktführern in der dezentralen Wohnraumlüftung. Das Unternehmen gilt als eines der führenden Technologieunternehmen in der Lüftungsbranche. Unsere innovativen Produktlösungen im Bereich der Wohnraumlüftung sind technisch einmalig und bereits mit mehreren Auszeichnungen versehen. Werde Teil dieses Erfolges und gestalte die Zukunft unseres Unternehmens mit als

Senior Sales Manager (m/w/d)

IM RAHMEN DIESER AUFGABEN BRINGST DU FRISCHEN WIND IN UNSER UNTERNEHMEN:

- Du betreust unsere Bestandskunden und baust bestehende Geschäftsbeziehungen nachhaltig aus
- Du übernimmst die technische Beratung der Kunden und führst Produktvorführungen durch
- Du analysierst Kundenbedürfnisse sowie die Entwicklung und Umsetzung verkaufsfördernder Maßnahmen
- Du begeisterst Zielkunden von unseren Produkten und baust neue Geschäftsbeziehungen auf
- Du pflegst den Kontakt zu Entscheidungsträgern und Verbänden mit dem Ziel die dezentrale Wohnraumlüftung noch bekannter zu machen
- Du nimmst an Kundenveranstaltung, Messen und anderen zielführenden Events teil

MIT DIESEN FÄHIGKEITEN GEHT DIR NIE DIE LUFT AUS:

- Du bringst eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit und Berufserfahrung im Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du verfügst über mehrjährige Außendienstenerfahrungen im Bereich Baugewerbe
- Du verfügst über einen Wohnsitz mit Homeoffice-Möglichkeit und bringst die Bereitschaft mit, zu reisen
- Du hast ein sympathisches Auftreten und Freude daran, Deine Kunden zu begeistern und von unseren Produkten mit Leidenschaft zu überzeugen
- Ein hohes Maß an Neugier, Engagement und Bereitschaft, Dich weiterzuentwickeln, zeichnen Dich aus
- Du bist bereit und motiviert in einem erfolgreichen Team mitzuarbeiten
- Als Gesamtpaket bist du ein Teamplayer und kein Einzelkämpfer
- Idealerweise hast Du schon Erfahrung in der Personalführung

WIR BIETEN KEINE LUFTSCHLÖSSER, SONDERN:

- Wir sind ein mittelständisches Traditionsunternehmen, das sich „ständig neu erfindet“ und dadurch die erfolgreiche Gegenwart mit dem Spirit eines Start-Ups in die Zukunft übersetzt
- Wir lieben flache Hierarchien, sind stolz auf unser hochmotiviertes Team und bieten interessante Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung
- Bei uns hast Du den Freiraum, um eigene Ideen und Erfahrungen einzubringen und die Chance direkt am weiteren Aufbau und Erfolg unseres Unternehmens mitzuwirken
- Du kannst deine Zeit und Routenplanung in Deinem Verkaufsgebiet frei einteilen
- Du erhältst eine moderne technische Ausstattung und einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Unser Onboarding beginnt mit praxisorientierte Produktschulungen

