

Sales Manager (m/w/d)

Vertriebsgebiet München

Wir sind:

Als (Schrott-)Biene wirst du ein bedeutsamer Teil unseres aufstrebenden Startups, das als Rückgrat der Wärmende fungiert und den Ausbau nachhaltiger Wärmezeugung aktiv vorantreibt. Unser Ziel: das SHK-Handwerk (Sanitär, Heizung, Klima) durch innovative und effiziente Lösungen zu entlasten.

Mit unserem einzigartigen Service unterstützen wir Betriebe bei der fachgerechten Entsorgung von Altmetall und Verpackungsmaterial, übernehmen Demontearbeiten und liefern neue Anlagen direkt dorthin, wo sie gebraucht werden. Unsere Kunden profitieren von einer vollständig digitalisierten Abwicklung, massiven Zeitgewinnen im Arbeitsalltag und einem erstklassigen Service, der auf die Bedürfnisse des Handwerks zugeschnitten ist.

Bei uns steht Teamplay an erster Stelle – wir glauben daran, dass die besten Ergebnisse nur gemeinsam erreicht werden können. Werde Teil unseres wachsenden Teams und hilf uns, die Zukunft des Recyclings zu gestalten und die Wärmewende in Deutschland aktiv voranzutreiben!

Das machst du bei uns...

- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Neukundengewinnung im SHK-Handwerk in München und Umgebung.
- Aufbau und Pflege eines eigenen Kundenstamms durch aktive Ansprache und langfristige Betreuung.
- Beratung von Handwerksbetrieben und Entwicklung individueller Lösungen zur Entsorgung und Materiallogistik.
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Gründerteam und anderen Abteilungen, um den besten Service für unsere Kunden sicherzustellen.
- Teilnahme an Messen und Branchen-Events, wie der ISH Frankfurt, um neue Kontakte zu knüpfen und unser Netzwerk zu erweitern.

Dein Profil:

- Vertriebserfahrung, idealerweise im Außendienst oder in der SHK-Branche.
- Fähigkeit, Kunden für innovative und nachhaltige Dienstleistungen zu begeistern.
- Kontaktfreudigkeit und ein ausgeprägtes Gespür für die Bedürfnisse des Handwerks.
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise – du bist ein Macher, der Lösungen findet.

- Wohnsitz in München oder Umgebung sowie Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets.

Unser Angebot:

Nachhaltigkeit: Umweltschutz ist uns wichtig. Wir setzen uns für nachhaltige Praktiken ein und ermöglichen Dir, aktiv an Projekten zur Verbesserung unseres ökologischen Fußabdrucks teilzunehmen.

Vielfältige Unternehmensstruktur: Wir schätzen und respektieren die Vielfalt unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Bei uns kannst du in einer inklusiven Umgebung arbeiten, in der unterschiedliche Perspektiven geschätzt werden.

Monatliches gemeinsames Meeting: Einmal im Monat kommen wir zusammen, um offene Diskussionen zu führen und alle Karten auf den Tisch zu legen. Anschließend genießen wir gemeinsam ein BarBEEcue oder Brunch, um das Team zu stärken.

Mitgestaltungsmöglichkeit: Wir glauben daran, dass jeder Einzelne eine wichtige Stimme hat. Du hast die Möglichkeit, aktiv an Entscheidungen und Projekten mitzuwirken und Deine Ideen einzubringen.

Office Vibe: Durch das Tool "Office Vibe" bieten wir Dir wöchentlich die anonyme Möglichkeit, Deine Meinung zum Unternehmen, zur Teamdynamik und zur Arbeitsumgebung zu äußern, um kontinuierlich Verbesserungen voranzutreiben.

Treffe uns persönlich:

Besuche uns auf der ISH Frankfurt in der Startup Area und lerne unser Team und den Gründer direkt kennen. Erfahre mehr über unsere Vision und wie du Teil unseres Abenteuers werden kannst!

Dein nächster Schritt:

Erzähl uns, wer du bist, und was du bereits erreicht hast. Sende deine Bewerbungsunterlagen an **mitmachen@schrottbienen.de**. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!